

論壇主題：

全球經濟和台灣人的 新世紀定義



周行一擔心台灣年輕一代競爭力

今天是創格論壇的第二場，這個論壇為何會訂名為「創格」，就是源自於蔡總裁在他的著作裡所說的「以鄭成功為開頭，為台灣開創了一個非常新的格局」，並希望以此精神來定義新世紀台灣人；但是，對於目前的台灣，大家都有一些憂慮，那就是擔心我們在經濟方面的競爭力正在衰退中。

我最近帶領我的學生到美國去訪問，在美國所見到的經濟活力，還是跟從前一樣，把全世界的資金與人才都吸納過去；可是一回到台灣，下了飛機，就彷彿回到了令人憂慮的環境中；我在想，蔡總裁也正因为如此，才會主張台灣需要開發一個新的格局。

我曾經寫過文章，談到台灣現代人所面臨的一些問題，其中尤其是對於「價值與價格」的認知觀念發生了問題；例如最近有些人認為新台幣必須貶值，才能增加外貿的競爭力，這個觀念就是以價格來看待競爭，如果我們的產品品質好，就不必擔心價格的問題，而這些都關係到台灣人的格局與視野，也是提振台灣競爭力非常重要的核心思想。

台灣真正的力量在民間，而不是在政府

今天論壇的兩位與談人，都是大師級的人物，經濟學家馬凱教授是大家所熟知的，他今天要以「打造幸福島」為主題，與大家共同思考台灣未來經濟的走向；馬凱教授最近設立基金會，將企業設置了五項認證的重要道

3H台灣創格論壇 經濟篇

時間：2013年5月18日（星期六）下午2:00~5:50

地點：台北圓山大飯店10F國際會議廳
（台北市中山區中山北路四段1號）

主持人：周行一（政大財管系 特聘教授）

與談人：蔡八來（3H全球集團 總裁）

馬 凱（經濟學家）

青年提問人：許毓仁（TEDXTaipei 創辦人）

黃明正（藝術家 倒立先生）

沈芯菱（網路公益家&行動藝術家）

德評鑑，希望將台灣打造成幸福之島；而蔡總裁接著要跟大家談及他的創業經驗與故事，以及現代文明的價值觀念；尤其是蔡總裁在教育與文化方面的努力與貢獻，我相信都會在台灣社會的開創新格局方面，慢慢產生效果。

總體而言，馬凱教授、蔡總裁和我都相信，台灣真正的力量在民間，而不是在政府，所以我們應當由民間自己努力把社會變好。

【馬凱教授主講】

經濟不好的原因與好轉的時機

今天我要講的主題，如同剛才在螢幕上看到的「全球經濟文明的趨勢」，以及整個論壇的總主題「創格論壇—創造台灣新的格局」，這些好像跟台灣目前的經濟情況都沒有太大的關連，因為，誠如周教授所說，台灣經濟成長的預估不太理想，四月份的數字又被「腰斬」；我們從去年算起，從「保四」、「保三」、「保二」…經過連十降，最後只剩一點幾（%）！這讓我們第一個不禁要問，台灣經濟的表現不樂觀，到底是甚麼原因造成的？第二個要問的則是，甚麼時候會好轉？尤其第二個問題更加重要。

也曾經有人問過馬總統這個問題，而馬總統回答說，因為2008年起的金融海嘯、美債問

題、歐債問題，使得台灣經濟往下沉淪，換言之，是大環境所造成的「跟我無關」，也就是說「我怎麼做都無法改變它」；其實，這只是一種「卸責」的說法，大環境是否真的不利？其實我們看美國，自2009年起已經開始穩固地走向復甦之路；這幾年美國的經濟情況是好的，而美國是台灣主要出口對象之一；至於歐債，也不是新的問題，這四年來它都保持在同一狀況持續的惡化，當一個問題固定會發生時，就應該被排除在外，就像日本的例子，日本失落已經20年，所以當各國在評估經濟時，總會加上一個「日本除外」；最近日相安倍晉三的安倍經濟學還努力要讓日本擺脫泥淖，使日本的經濟往上升。

因此，馬政府是用無數的藉口來推拖責任。而這樣的藉口也許2008年、2009年還可以用，但現在真的不能再用大環境不利的藉口了。其實，根據出口統計會發現，台灣對東協的出口，正在蒸蒸日上的快速上升。

中國關閉世界工場造成台灣出口問題

是甚麼原因造成台灣經濟成長率連十降？對於這個問題，我曾聲嘶力竭地喊了五年；我說從2007年中國大陸宣佈要關閉世界工廠，而台灣過去十年的經濟增長，就是靠著不斷對大陸的出超來維持，而這個世界工場即將關閉，



就如同一條生命線要被剪斷了！而台灣仍然無動於衷！事到如今，這條線終於被剪斷了，以致台灣的出口衰退，台灣廠商無路可走，這就是台灣經濟致命的根本原因；而馬政府因為沒有努力去找答案，所以不知用了多少「振興經濟方案」，都因為沒有認清真相而徒勞無功。

其實，當時如果能夠找到經濟衰退的「癥結」所在，要提振經濟的方法很多，包括面對金融海嘯的極短期方法，這個方法就是提振國內需求，而提振的主體有三個方向，包括消費（占6成）、投資（占2成多）、政府的公共建設（占不到1成）；可惜的是，從2008年迄今，臺灣的國內公共建設卻呈現負成長，由於政府財政拮据，而不斷削減公共建設的預算；這一點反倒是中國大陸做得最成功，他們在金融海嘯之後花了人民幣四兆，相當於新台

幣20兆投入於公共建設，其效果就是經濟成長率9%，這也是習近平接任國家主席後，希望能夠有效收場的課題。

至於投資方面，緩慢出現效果，而且投資的牽涉事項較多，不易立即促成，因此，最後就只剩消費這一項可以刺激經濟了。

刺激消費也要善巧方便

結果，我們的馬政府在2009年農曆年前發行的消費券，由於沒有做好萬全準備，就像放了一場煙火一樣，效果不大！如果依照我當時的提議，發行消費券必須要有三個條件：第一，不是每個人都發消費券（大約三分之一的人需要它）；第二，所發消費券必需用來購買台灣製的產品；第三，領消費券者必須相對支出；如此一來，政府發行830億的消費券，人



民也支出 830 億元，就能產生近 1700 億的效益，而且可以促進本國產業的發展。

關於刺激消費的做法，反而是中國大陸比較實事求是，他們推動家電下鄉，完全符合我所說的三項條件；家電下鄉對象是農民，只補貼 15%，發揮了七倍的效益，而且這些家電都是國產的；因此，最近又有人提議要發行消費券，如果還是援用 2009 年那一套做法，我是反對的，但若真的想發揮百分之百成效，我建議要學習中國大陸，只提供 20% 補助，作為購買國產節能產品，這樣才能讓有效刺激需求增加。

擴大投資先盱衡地利條件

其實，要提振台灣經濟的真正關鍵，還是在於前面所提第二項，擴大投資方面，而要想擴

大投資就必須讓台灣如何擁有一個有利的投資環境；大家想想看，當貨架上沒有了 made in chain 的物品時怎麼辦？湊巧我今天在報紙上看到兩則新聞，一則是「埃及正準備成為歐洲的中國」，另一則是「土耳其有意成為中東的中國」，它們都想趁虛而入，取代世界工場的地位；以致形成群雄逐鹿、爭奪世界工廠的寶座，而其中最具冠軍相的是東南亞國家一東協十國與孟加拉。

就像 20 年前的中國一樣，東協如日東昇，而中國則接近黃昏，正處於青黃不接的階段；而這個轉變卻給了台灣一個機會一把世界工場再找回台灣來！

大家都知道，美國總統歐巴馬最近努力鼓吹要把工廠找回來，也就說工資不是唯一的考慮，而台灣產業過去因為過度依賴大陸，以

致於只有中、上游而沒有下游，台商也要把「腳」給找回來，就馬上可以擴大投資。

但是，如何讓十中選一的台商都能夠回來？就是要徹底的拿掉鎖國政策，台灣就是因為李登輝前總統的「戒急用忍」，使得在 2008 年之前還是實施鎖國政策；例如，最近大立光要在台中設廠找不到地，政府卻要它去彰化，這種心態就是在阻擋台商回來投資。

台灣還有一條路可走，就像 300 多年前鄭成功的船隊橫行整個區域，台灣的核心地理優勢從來沒有改變過，但在鄭成功之後台灣的地位卻一落千丈，是台灣自己放棄了機會；如果台灣能在台北、台中、高雄各劃三區域變成新加坡，把門戶全部打開，全面開放自由，跟新加坡一樣，那麼以台灣的地理位置遠勝於新加坡，就如同台灣恢復 300 年前海上顯赫時代。因此，台灣經濟不是無路可走，只是我們沒有去想辦法而已。

【蔡八來主講】 深思永續經營的台灣商人

時間要回到 1990 年代，我還是 35、6 歲左右，從事土地開發，地點是在關子嶺，那時適逢 1987 年起台灣走向起升的階段，經濟明顯的成長，我因為從事島內的休閒開發而受惠，

在那個土地暴漲時代，有時候一個晚上土地價格漲了兩倍半！也正因为當時跟著都市計畫、觀光休閒的需求，我以從事土地開發的中產階級，在民國 78 年時候，才 36 歲就號稱百億身價。

我在民國 78 年身價百億的時候，郭台銘先生的企業股票尚未上市，他的鴻海在 84 年才上市，而新竹科學園區也在 69 年成立，94 年就開始沒落；但是，我當時就開始思考，這個世界是不是自己能掌握的？如果我沒有技術密集、資本密集的市場操作手法，我要如何永續經營？為了理想，我需不需要賣掉所有的土地？我認真地去思考與反省這些問題。

家族發展反映台灣經濟史

在這一連串思考的階段，我更回想到 1850 年代，在那個海上貿易發展的階段，我的祖先清水蔡家曾經是台灣的首富，由於海洋的發展，蔡家曾經擁有 200 多艘帆船，在清領慈禧太后掌政時期是台灣重要的「繳稅大戶」，「蔡八來」就是當年我先祖的姓名，記得曾經官拜「二品資政」，這就是我的家世背景，我們與板橋林家、霧峰林家都是姻親，與鹿港辜家也常有往來，大家彼此照顧、遇到問題協助解決，甚至幫助他們免被殺頭，這些家史我都清楚。

然而，先祖時代的環境已經「時過境遷」了，回到我的現實時空，在沒有金融自由化、經濟自由化的環境下，除非像某些企業從事市場操控，以股票上市在資本市場吸金的手法，或者像陳由豪那樣，很會大筆地向銀行借貸，從事資本密集的資產管理「能力」，是否去買一家銀行來「自我借款」？我要如何尋找自己要走的路？我一直在思考中。

民國 83 年，政府開放民營銀行，我也準備好資金，考慮要買銀行，就在簽約之前看了報告書後發覺，這家銀行的呆帳率是 20%，等到銀行還沒到手就已經被「掏空」！也就因此而放棄。

在那個思索自己的未來、台灣的未來，整整 20 年期間，我也問過神明、問過無數的人，為什麼我的先祖那麼地顯赫，曾經是大地主的蔡家，會走到股票換成璧紙的窮途末路？我的先祖興衰起落，就像美國那部「大亨小傳」的電影，令我看了繁華落盡的那一段情節，彷彿親身經歷！而就在這個階段裡，我的「靈動」與 300 年前的鄭成功靈魂有了接觸，就如同我在兩本書上提到的，我發現了「時空密碼 319」、「諸神相遇奇幻島」的「聖境」；我開始預言，預言地震、預言第三次世界大戰、預言 1992 年的大轉折、預言台灣要迎接新紀元、開創新格局。

面對台灣未來的新格局、台灣要創富，必須有「戰略」，誠如馬凱教授所分析的觀點，如果能把台灣分成北、中、南部三個區，都變成新加坡，那台灣一定可以控制整個東南亞，台灣過去在 1992 年，偉大的轉折期錯過了「創格」的機會，不然早就創完了，這也是 1992 年我寫這些書的緣由，我真的期待，2013 年又是台灣創格的起點。

總而言之，從 1992 年的製造業，到 2013 年的服務業，台灣要如何掌握世界經濟的趨勢？進而迎合甚至帶領世界經濟的發展？我個人認為，在整個世界正在朝向亞洲新興國家、走向東亞化的年代，台灣的戰略佈局，應該變成類似新加坡模式對全世界自由開放，讓台灣重新回到鄭芝龍、顏思齊時代的航海中心路線，成為世界核心，這才是台灣「大運命」。

【周行一主持】

價值導向才會視野寬廣

聽完馬凱教授精彩的演講後了解到，馬教授強調台灣應該要對世界全面的開放，他覺得台灣面積夠大，起碼可以成為三個新加坡；而蔡總裁則在講台灣人的格局以及永續經營才有機會。我個人也認為，台灣人在格局與視野上的確讓人憂心！這些例子非常多，例如，我常

希望學校的同學多多爭取到國外做交換學生，到國外去見識世界，但學生卻認為這樣要每學期多花 2、30 萬元而不願意；又如有一次我去做健診時發現，竟然在早上十點的電視節目上，電視重播有三位女士談論女星如何策略性走光，以求登上媒體版面，白天播出如此狹隘的節目，這在美國絕對不可能！又如有一次，朋友約我到淡水新居拜訪，他邀我去逛淡水老街，並且拿出一千元說，逛完整個老街吃得再飽，一千元絕對花不完！

台灣的問題就是，大家只看到「價格」而沒有看到「價值」。當我們只看到價格而看不到價值時，視野也會越來越小；當我們要創業時，如果只能看到在台灣的商機，那麼企業的成长及影響力，就僅止於台灣，這樣的視野又怎能因應與世界結合在一起的產業發展？

再回到教育的問題，談到學費問題，學生都希望學費要低，而不去關心教育品質的好壞，台灣的大學受到非常大的限制，包括學費調整、學位的授予、教授升等方式、學生人數等等，政府都要管制，這些只重價格不重價值的觀念，都會影響人才的培育。

而如馬教授所言，要讓世界的資金流入台灣、人才充滿台灣，就是要解除台灣對於資金、教育的種種限制，最近歐洲商會副會長也向我反應，台灣政府對於資金進來的限制太多了。因此，總結兩位大師的說法，經濟要發展，環境很重要！台灣失業率正在擴大，需要創新的事業產生，才能創造就業機會；因此，我認為，台灣人要學會不要再害怕，要把市場打開，跟外國人競爭，這是我個人有感而發的回應。



經濟篇提問

台灣的青年如何看台灣



從左到右：許毓仁、黃明正、沈芯菱。

接下來我們要進行三位青年代表的提問，這三位都是非常傑出、非常優秀的年輕人；第一為年輕創業家：許毓仁，他是非常棒的 TEDx Taipei 創辦人；第二位是藝術家倒立先生：黃明正；第三位是 12 歲就設網站幫家人賣物品，現在也是慈善家：沈芯菱小姐，我們就依序請他們提問，然後由兩位大師回答。

Q

許毓仁提問：蔡總裁說，他在 36 歲的時候就開始思索預知他人生未來，並且累積了他的財富，想請問蔡總裁：我們現在的年輕人，面臨非常劇烈的變動，無論是在科技或像過去 5 年金融的崩壞，我們這輩子會再有像您這樣可以預知非常棒的未來，或者人生努力的方向，我們到底要培養甚麼能力，或怎樣到達那個「應許」之

地？

另外想請教馬凱先生：既然我們知道要往那裡走，卻為什麼我們選出的候選人或政治人物，卻每一步都在往後退呢？以青年來說，有甚麼方法可以改變它？

A

蔡總裁答覆：如果你要到達「應許」之地，必須要先對「天、地、人」作出承諾，告訴「祂」你是誰？並且在你承諾之後必須奮鬥前進、直到終點，不能背叛承諾。如果有了這樣的承諾，生命就會因著天靈、地靈、祖靈、萬物之靈，跟著你的心靈，去創造一切的價值，包括生命科技、智慧科技、綠色科技、未來科技，所有能量取之不盡、用之不竭，當「應許」之地來臨時，所有的資源都會自然呈現，不必你去追尋，也不

需要花金錢及時間去開發，生命的網絡自然與宇宙大地整合在一起，包括財富與智慧，這就是「應許」之地。

A

馬凱教授答覆：先從第二個問題答覆起，為什麼政治人物不能照我們的願望去做事？這個答案其實很簡單，那就是如同一個笑話說，原本我們是要「選賢與能」，結果變成「選錢與財」，或許更進一步說是「選美而廉」！試問我們投票時有去關切、想過候選人的治國能力、行政經驗嗎？大多數沒有！結果造成候選人只一味地努力讓選民喜歡他，他們窮其畢生的力量，一輩子所努力的終點，就是「進入總統府」，然後就「完了」！這個問題，我看世界各國都是如此，沒有辦法改變！所以只能靠自己，以我個

人而言，凡事我只求努力去做自己該做的事，而且我只寄望於台灣人，不是政治人物。

至於第一個問題，你問在這樣的環境裡，年輕人的機會在那裡？過去我從 2008 年 3 月就開始鼓吹，台灣要變成新加坡才有機會，我說破了嘴也聽不到回聲！後來為了試驗自由經港區還跑去高雄助選，希望選勝後能在高雄做一個示範區，地點都畫好了，可惜候選人黃昭順沒選上而回到原點！

直到兩年前的經濟部長有一天找我去，想要知道我到底想要做甚麼？我努力訴說了一整晚，那位部長終於說：「我聽懂了！你是要弄一個自由經濟示範區」，從此，這個名稱誕生了，這位部長找來綜經院負責研究，該院研究了一年結果是「反對」，他說，台灣已經有太多特區了，甚麼加工出口區、保稅區、科學園

“ 只要台灣人不要再有山頭主義、
不要再志氣高、情義薄，不要自我矮化為南方邊陲，
要連結海洋，以自我為中心，掌握世界的資源，
台灣也能找到生存的新天地，
年輕人也才有創新、創業的機會。 ”

——蔡八來



區，如此疊床架屋並不適宜，一度不了了之，後來陳冲組閣，把自由經濟示範區的任務由經濟部轉到經建會，當時的經建會主委尹啟明愛上部落格，對我的鼓吹有頗多回應，我也一度對其寄以厚望，但後來才知道，尹先生一直停留在思索經濟自由示範區的「哲學意義」。

我在這裡強調，台灣推動自由經濟示範區，只有在一種情況下會成功，就是變成新加坡！也就是讓台灣回到 1960 年代的新加坡，而且台灣的優勢比新加坡更好，年輕人需要的就是這個機會，但是，到時候年輕人所要思考的另外一個問題，那就是「當機會來臨時，我甚麼都不會」，這句話並不誇張，就如同周教授所說，台灣的教育問題一籬筐！若如蔡總裁所講的「要向天、地、人承諾」，那承諾甚麼？學生如果已經自我放棄，國家還會有未來嗎？所以也回應周教授所說的，青年要重視價值、創造價值，而不要侷限在價格裡。

Q 黃明正提問：請問馬教授及蔡總裁：台灣在世界上的經濟影響力是甚麼？怎樣看待台灣？台灣在世界上的優勢和弱勢是甚麼？台灣有能力去改變經濟嗎？為什麼？

A 蔡總裁答覆：台灣在 1600 多年，海權擴張的時代，就控制了整個東亞海道穿越的要道，明末鄭芝龍因為收取海上保護費，擁兵 20 多萬，富可敵國！這就是因為航道而產生的經濟利益；從 1600 年為起點，這個利益還要繼續，也就是說，台灣必須自由開放，回復到海商時代的地位，那麼中國甚至於全世界的資金都會進來台灣；但是，不知是何種恐懼，台灣就是不願意開放！

因此，台灣的確可以影響全世界，在世界東亞化、華人化的潮流下，台灣絕對是東亞的核心、華人的中心；只要台灣人不要再有山頭主

義、不要再志氣高、情義薄，不要自我矮化為南方邊陲，要連結海洋，以自我為中心，掌握世界的資源，就像維京人找到格陵蘭，台灣也能找到生存的新天地，年輕人也才有創新、創業的機會。

A 馬凱教授答覆：接續蔡總裁的話，如果台灣開放自由，重新回到 1600 年海洋世紀，那台灣能做甚麼？我舉一個小小的例子，以台灣生產的蘭花為例，荷蘭是世界的蘭花王國，他們的花卉發展總額可以達到全國產業總額的 10%，反觀台灣，就是將全部的農業產值加起來，也還不到 1%，但是台灣卻大量將蘭花外銷到荷蘭，為甚麼不能像荷蘭一樣？因為，荷蘭是全世界的「行銷中心」！而台灣連個蘭花冷凍櫃都沒有；但是，台灣如果成為新加坡，要想超越荷蘭簡直是易如反掌！所以說台灣「是不為也，非不能

也」。

針對黃同學所提問，台灣的影響力與優勢在哪裡？最近家庭主婦最怕做的一件事情，就是去菜市場買菜，就是不曉得菜裡的農藥有多少？尤其最近發生更多的食品過期原料等等，讓大家驚慌失措！在中國大陸就更不用講了！黑心產品泛濫，連嬰兒奶粉都不敢在國內買，而必須到香港、澳洲甚至於台灣來搶購；民以食為天，如果連吃的問題都不能解決，那真的就是一大災難！

因此，就如周教授說的，如果貨品真的是你所需要的，它就有價值，雖然企業的天職是賺錢，但不能用欺騙的手段去賺錢，如果我們努力讓企業不賣假貨、不騙消費者，就會讓每一家企業都賺錢，而台灣要能具有影響力，我認為「人」是台灣最核心的價值，台灣人教養好，有慈悲心，這是大陸人、香港人、新加坡人所比不上的，所以有一件事是台灣應該做

“ 我所看到的全球化，
真正的開發者不是先進國家，而正是台灣；
早在 1986 年之前，能夠將產品行銷全世界的，
只有台灣。 ”
——馬 凱



的，而且只有台灣能做，那就是希望由台灣人組成的企業，也能非常有良心、愛護勞工、關懷弱勢、守護地球、慈悲、善良，所以我才成立基金會，要為企業做道德認證的工作，總要有人去做這件事，並且將之宣揚出去；如此一來，不要小看台灣，這就是台灣的優勢，台灣會影響全世界，成為最亮的地方。

Q 沈芯菱提問：請問兩位：全球化與在地化之間，如何求得平衡？除了經濟的 GDP 之值之外，還有很多標準，例如不丹、丹麥都是全世界中很幸福的國家，改寫了不同的成功的定義。

A 蔡總裁答覆：台灣的最高價值，在於「平等、均富、全民主義」；今日美國的自由已缺乏平等與博愛；自由的發展已產生更快速的剝削！換言之，就是有

自由觀而沒有平等觀，以致於功利主義、掠奪性、說一套、做一套，沒有真愛！全世界最慈悲的地方，就是台灣！因此，我們應該把慈悲的力量展現出來，讓分散在境外的 8 兆新台幣投資回到台灣，那麼以台灣的慈悲、公義、自由、平等的價值觀，我已看到台灣未來的亮麗前景。

A 馬凱教授答覆：我所看到的全球化，真正的開發者不是先進國家，而正是台灣；早在 1986 年之前，能夠將產品行銷全世界的，只有台灣；後來當台灣的「世界工場」關閉後，台商出走，台灣的許多小型工廠紛紛跑到中國大陸、東南亞，然後就看到世界各國共同追求引進外資、成立加工出口區、努力拓展外銷…歷史是這樣記載的，所以我認為，將全球各國的圍牆打破的正是台灣的開創者。

我想講的是，全球化並非甚麼毒蛇猛獸，不必擔心！我真正擔心的全球化問題是，因此而導致我們高度的崇洋媚外；例如早期崇拜美國的好萊塢化；以及後來的哈日風、哈韓風等等；這個其實不叫全球化，這叫失掉民族的自信心，對本國文化沒有自信心！這才是真正的問題所在。

另外，蔡總裁提到，如何讓 8 兆台幣的資金回流，問題是怎麼回來？而如果能讓台灣變成新加坡，那麼大家就是打破頭都要回來，而台灣不是不能，而是不為！

最後，我要再次強調，台灣進行企業道德認證的「人事時地物」都成熟了，所以我發起推動企業認證，以「慈悲、幸福、誠實、綠色、成長」為五大類，共分為 138 項，現在已有 2 家企業參與認證試驗，他們的高層領導者反映，過去的各项認證都是冷冰冰的數據，而我們做的認證卻能走入他們的心坎裡，而且，當

企業透過這樣的認證而變好之後，就通過了賺錢的要道；我要說的是，不丹是個不賺錢的宗教國家，他們安貧樂道，就覺得很幸福，但我們台灣希望國力生生不息並且經濟蒸蒸日上，讓慈悲的企業懂得分享、讓幸福的企業以家人對待員工、讓成長的企業不會騙人、讓綠色的企業不損壞地政；這應該也是沈小姐的心願吧？讓我們一起來實現，讓台灣成為「幸福之島」。